

TITEL:

Area Sales Manager/in (m/w/d)

EINLEITUNG:

Die Jean Pierre Rosselet Cosmetics AG mit Firmensitzen in Bremen und in der Schweiz vertreibt exklusive Kosmetikmarken aus dem pflegenden sowie dekorativen Bereich. Zur Verstärkung unseres Teams im Außendienst in Deutschland suchen wir ab sofort für unsere Beautymarken eine/n

Area Sales Manager/in (in Vollzeit)

Gebiet Nord-Ost /Mitte / Süd

Sie verfügen über eine eloquente, sympathische Persönlichkeit, begeistern sich für Beauty-Produkte und zeichnen sich durch ein gutes Gespür für Menschen aus. Sie sind aufgeschlossen, kommunikativ und verfügen über selbstbewusstes und sicheres Auftreten. Sie kennen sich mit dem Vertrieb von Luxusmarken sowie der eigenständigen Führung eines Verkaufsgebietes aus und haben schon Erfahrungen in der Betreuung von Key Accounts gesammelt. Selbstständigkeit, Präzision und Engagement sind für Sie keine Fremdwörter.

IHRE AUFGABEN:

- Unterstützung des Vertriebs-Teams bei der Umsetzung von Verkaufsaktivitäten und der Erstellung von kunden- und produktspezifischen Angeboten
- Sorgfältige und fachkundige Betreuung unserer Bestandskunden vor Ort
- Neukundenakquise und Erschließung neuer Geschäftsfelder
- Eigenständige Betreuung Ihres Gebietes
- Markt- und Gebietsanalysen erstellen
- Strategische, konzeptionelle sowie organisatorische Betreuung unserer Marken
- Planung und ggf. Durchführung von Kundenveranstaltungen (Einsätze am POS etc.)
- Reporting an die Unternehmensleitung und das Brand Management

IHR PROFIL:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbare akademische Ausbildung (Schwerpunkt: Betriebswirtschaft)
- Reisebereitschaft und Flexibilität
- Vertriebserfahrung/Verkaufserfahrung, speziell im Vertriebskanal Parfümerie
- Erfahrung in der eigenständigen Führung eines Gebiets und von Key Accounts
- Vorkenntnisse zum Kosmetikmarkt, Marken und Produkten
- Zahlenverständnis und Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- Umsatzorientiertes Denken, Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit den Microsoft-Office-Anwendungen
- Zuverlässige strukturierte ergebnisorientierte Arbeitsweise, Kommunikationsstärke und Eigeninitiative
- Stilsicheres Deutsch, sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Belastbar, selbständig und teamorientiert

WIR BIETEN:

- Abwechslungsreiche, spannende und anspruchsvolle Tätigkeit mit sehr hochwertigen Marken und Produkten der Beauty-Branche
- Viel Eigenverantwortung
- Ein offenes, sympathisches Arbeitsklima in einem engagierten, motivierten Team
- Flache Hierarchien
- Attraktive Konditionen (Gehalt, Jahresbonus, Dienstwagen, Diensthandy, Laptop)

KONTAKT:

Sie fühlen sich angesprochen? Dann bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: m.lange@jp-rosselet.de

Jean Pierre Rosselet Cosmetics AG
Frau Monique Lange
An der Reeperbahn 2
28217 Bremen

Homepage: www.jp-rosselet.de | www.cellcosmet-cellmen.de | www.stagecolor.com